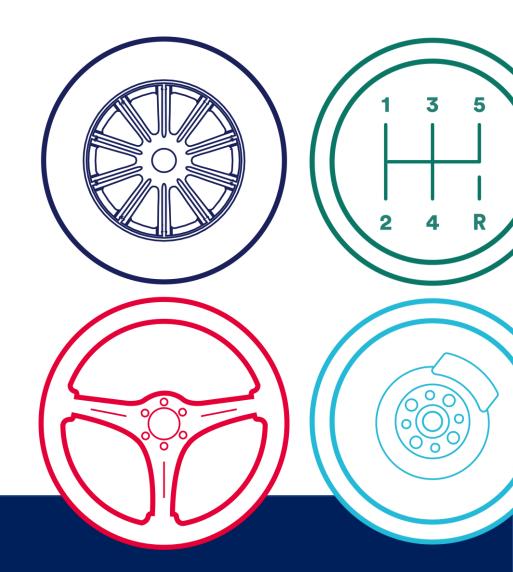
B I L A N C I O A 4 R U O T E

# Cambio di marcia

La filiera dell'automotive di fronte alle sfide del mercato globale



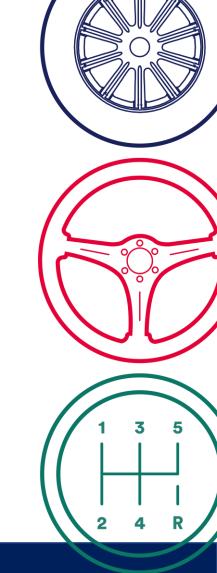


sace simest

## Bilancio a 4Ruote

**Confessions of a Capital Lender** 

Alessandro Terzulli, Chief Economist SACE





sace simest



#### Automotive: un settore dalle caratteristiche peculiari...

"The industry's value-destroying addiction to capital"







Elevata partecipazione a CGV: 3% dell'export per la Germania, 2,5% per l'Italia





#### ...e strategico per l'Italia

Numeri importanti per un tessuto imprenditoriale ancora ridotto





Elevata frammentazione (5.700 imprese) e concentrazione sulle imprese più grandi.

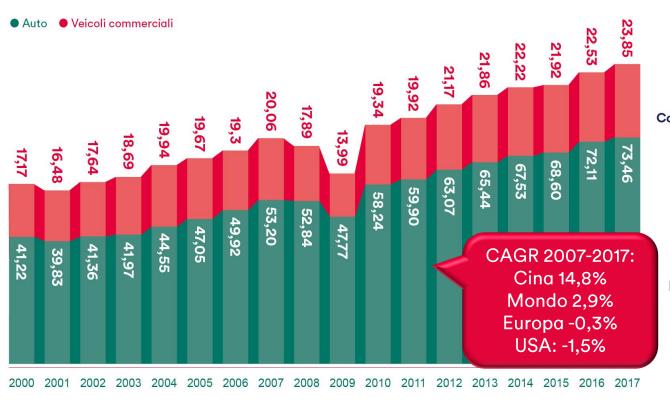




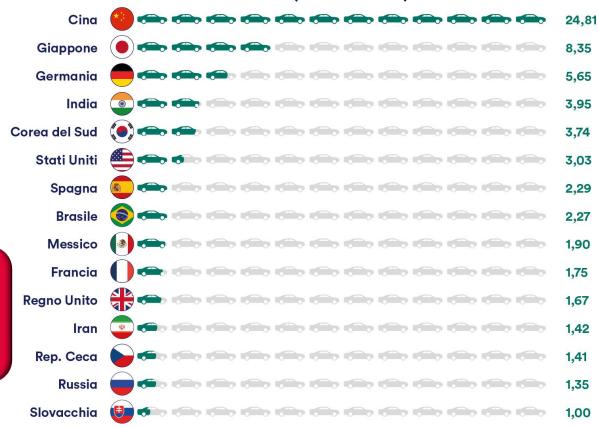
#### Il mercato continua a crescere, ma in modo diverso tra le aree

La Cina continua ad assorbire un numero di veicoli superiore rispetto alla somma delle aree Efta e Nafta



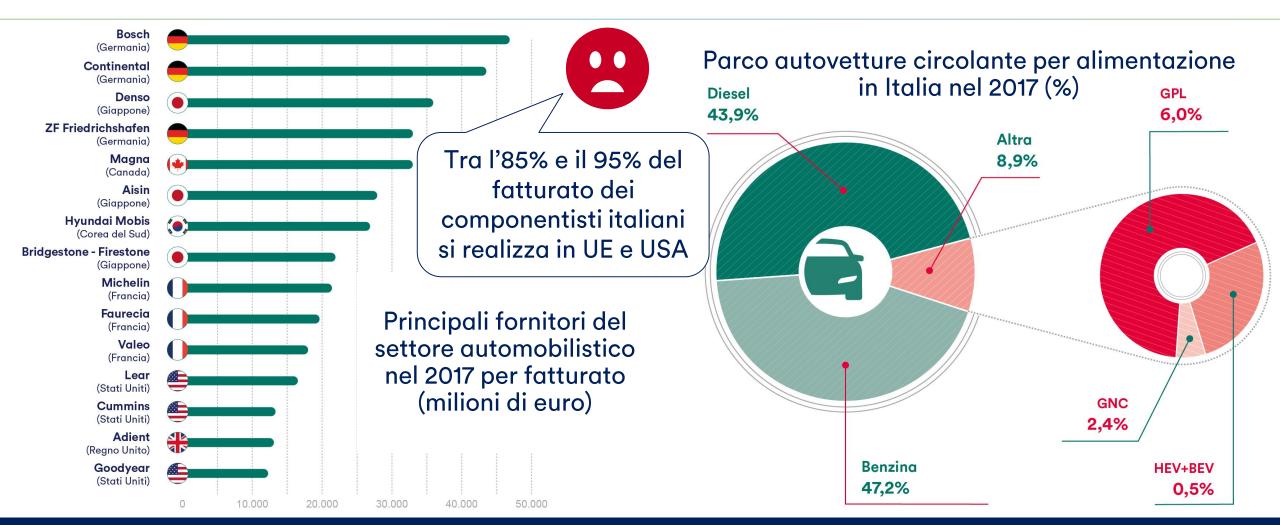


### Principali Paesi per produzione di autovetture nel 2017 (mln unità)



#### "Il motore del 2000" nel 2030 o nel 2040?

I principali fornitori risiedono ancora nei «vecchi» mercati e il parco auto rimane a combustione interna

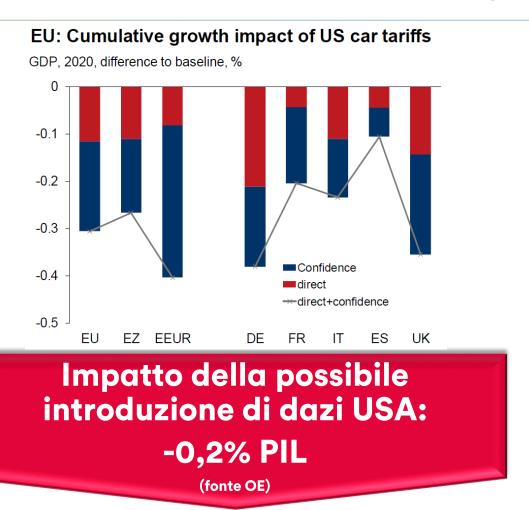






#### Incognite di breve e medio periodo

Il "fattore Trump" e la domanda dei Paesi emergenti









#### Incognite di lungo periodo

Quali sviluppi per il settore nei prossimi decenni?

#### Connessioni

- Localizzazione
- Infotainment
- Interazioni

## Guida autonoma

- Nuove sinergie
- Infrastrutture
- Codice della strada

## Mobilità condivisa

- Proprietà e manutenzione
- Ricambio delle flotte



#### Incognite di lungo periodo

Quali sviluppi per il settore nei prossimi decenni?



### Elettrificazione



Infrastrutture



Reti energetiche



Incentivi economici

Gli effetti che queste incognite (elettrificazione in primis) produrranno saranno differenti per le diverse configurazioni di base dei singoli mercati

#### Quali implicazioni?



### Per le imprese



## Per i policy maker



FCA rappresenta ancora il 45% infrastrutturale del fatturato del settore





Diversificazione geografica per export (il 70% del fatturato si realizza nell'UE) e investimenti: lo stock negli USA vale 3x Asia e 8x Cina + India



Convenienza economica e ambientale del ricambio delle flotte



Relazioni G2G come fattore



#### M&A: una soluzione percorribile?

La liquidità disponibile per investimenti rimane molto al di sotto dello stock di debito

- 244 *deal* chiusi nel 2018 da parte di *player* del settore a livello globale (+122% *yoy*)
- Valore complessivo di 64 miliardi di euro (+5%)
- Più del 50% ha coinvolto un'azienda europea
- 72% del totale da parte di componentisti
- Opportunità di rafforzamento della filiera italiana? Creazione di *joint venture*, acquisizione di *start-up*, formazione di una massa critica, trasformazione e conversione industriale.

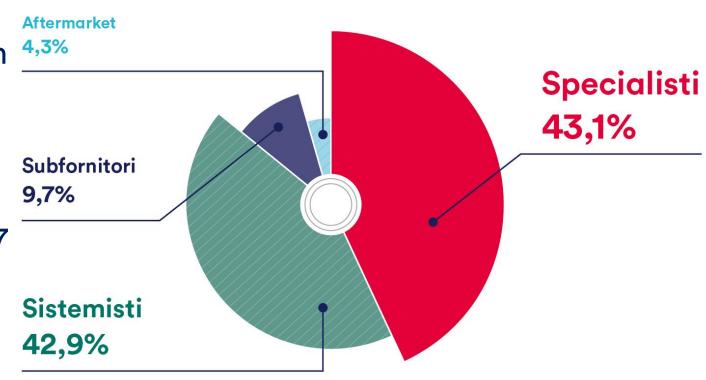
#### Il nostro approfondimento: bilanci e questionario

Abbiamo analizzato i top 50 del settore, pari al 30% del fatturato complessivo e intervistato 50 aziende

 Analisi di 50 imprese rappresentative della filiera per un fatturato pari a € 16 mld

 Esercizio focalizzato sul 2017 + trend emersi nel triennio 2015-2017

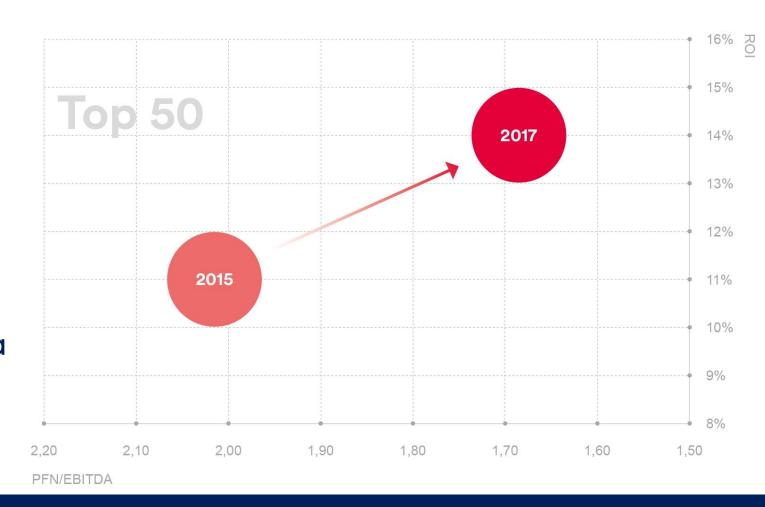
 Valutazione ponderata per il fatturato dei diversi segmenti.



#### Risultati generali

Al netto degli aspetti noti, l'effetto della congiuntura è stato molto positivo

- ✓ Conferma di una fase espansiva della performance economica
- ✓ Irrobustimento della solidità patrimoniale
- ✓ Aumento del debito finanziario, pari a € 5,5 mld a fine 2017, più che bilanciato da un miglioramento dei margini.

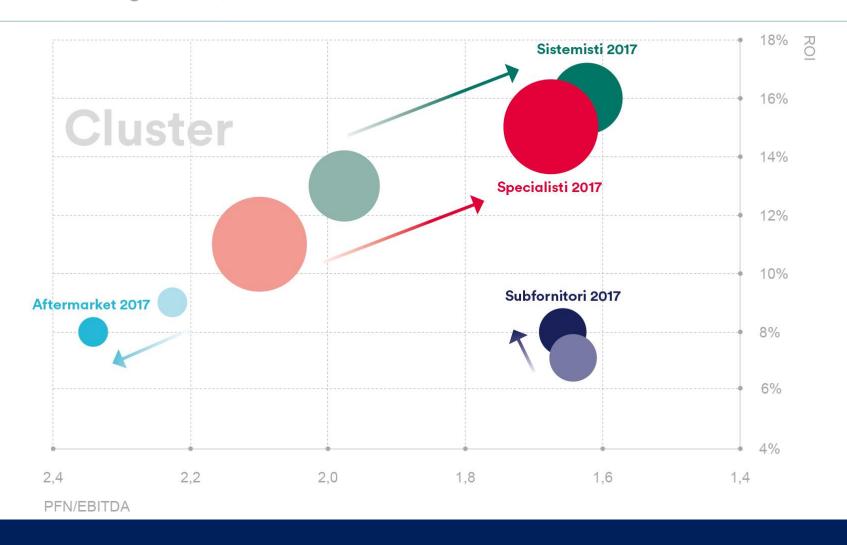






#### Anche qui la crescita non è uguale per tutti

Sistemisti e specialisti migliorano, meno i subfornitori e l'after-market



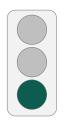


#### Anche qui la crescita non è uguale per tutti

Sistemisti e specialisti migliorano, meno i subfornitori e l'after-market

<b>✓</b> R	edditività positiva			TOP 50	Specialisti	Sistemisti	Subfornitori	Aftermarket
	Generazione di cassa positiva a livello aggregato, ma debole per alcuni cluster e al di sotto della media mondo	Redditività	EBITDA margin	13,0%	13,8%	13,2%	9,7%	10,3%
•			ROI	15,4%	15,4%	18,6%	8,2%	8,0%
<b>* X</b> p			ROE	15,9%	17,6%	18,3%	8,5%	5,9%
m								
S	Struttura patrimoniale che rimane limitata con una solidità ancora al di sotto dei concorrenti esteri		OCF/EBITDA	81,7%	78,7%	86,8%	82,2%	58,8%
		Liquidità	FCF/PFN	17,0%	24,5%	12,7%	9,8%	-12,5%
а			CCN/Fatturato	12,1%	14,2%	7,7%	12,1%	34,0%
			Patrimonializzazione	31,1%	30,5%	28,7%	36,0%	43,8%
•	• cdp• sace simes • gruppo cdp•	Solidità	Leverage	2,07	2,15	2,29	1,69	1,21
			PFN/EBITDA	1,57	1,69	1,38	1,64	2,35

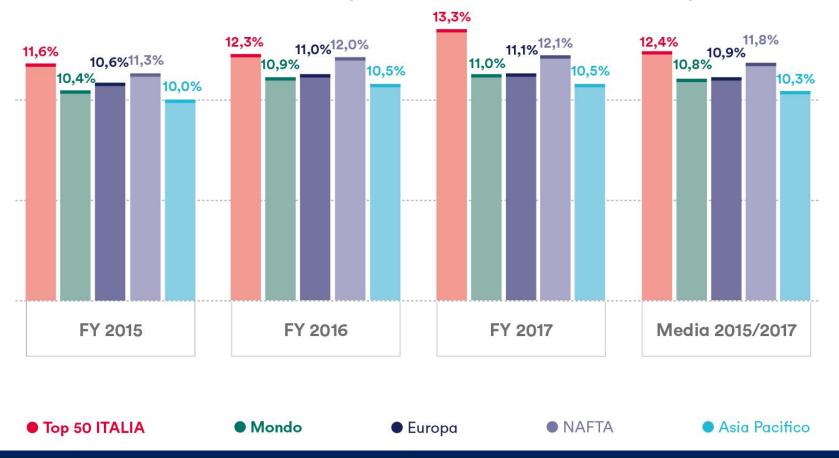
#### Come ci posizioniamo rispetto agli altri: margini



Le imprese italiane riescono a ottenere margini superiori rispetto alla media di settore

Andamento EBITDA: confronto tra Top 50 Italia vs Mondo, Europa, Nafta e Asia

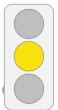
Pacifico





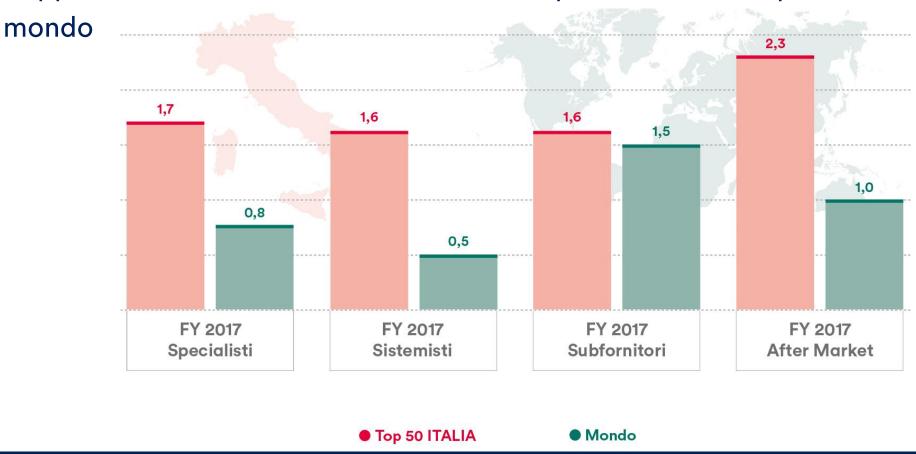


#### Come ci posizioniamo rispetto agli altri: solidità



Le imprese italiane del settore sono gravate dal debito finanziario in misura superiore alla medi

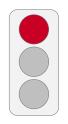
Rapporto PFN/EBITDA nel 2017: confronto per cluster tra Top 50 Italia Vs





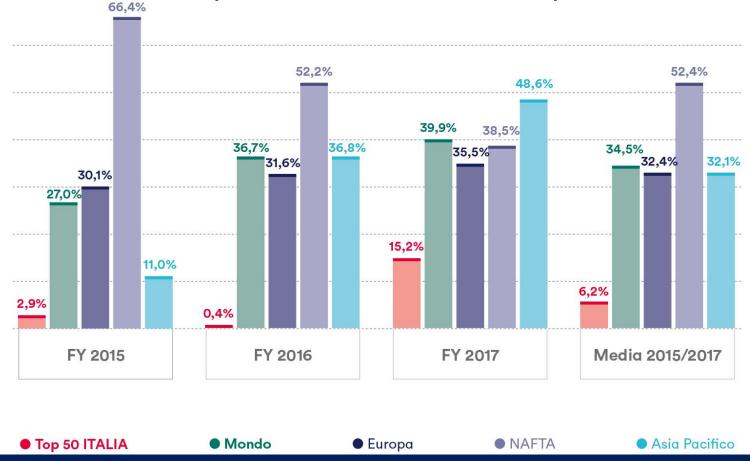


#### Come ci posizioniamo rispetto agli altri: liquidità



La liquidità disponibile per investimenti rimane molto al di sotto dello stock di debito

#### FCF/PFN: confronto tra Top 50 Italia vs Mondo, Europa, Nafta e Asia Pacifico







#### Conclusioni

"Un giorno sarà possibile costruire carri in grado di muoversi e di conservare il loro movimento senza essere spinti o tirati da alcun animale"

Ruggero Bacone, XIII secolo



