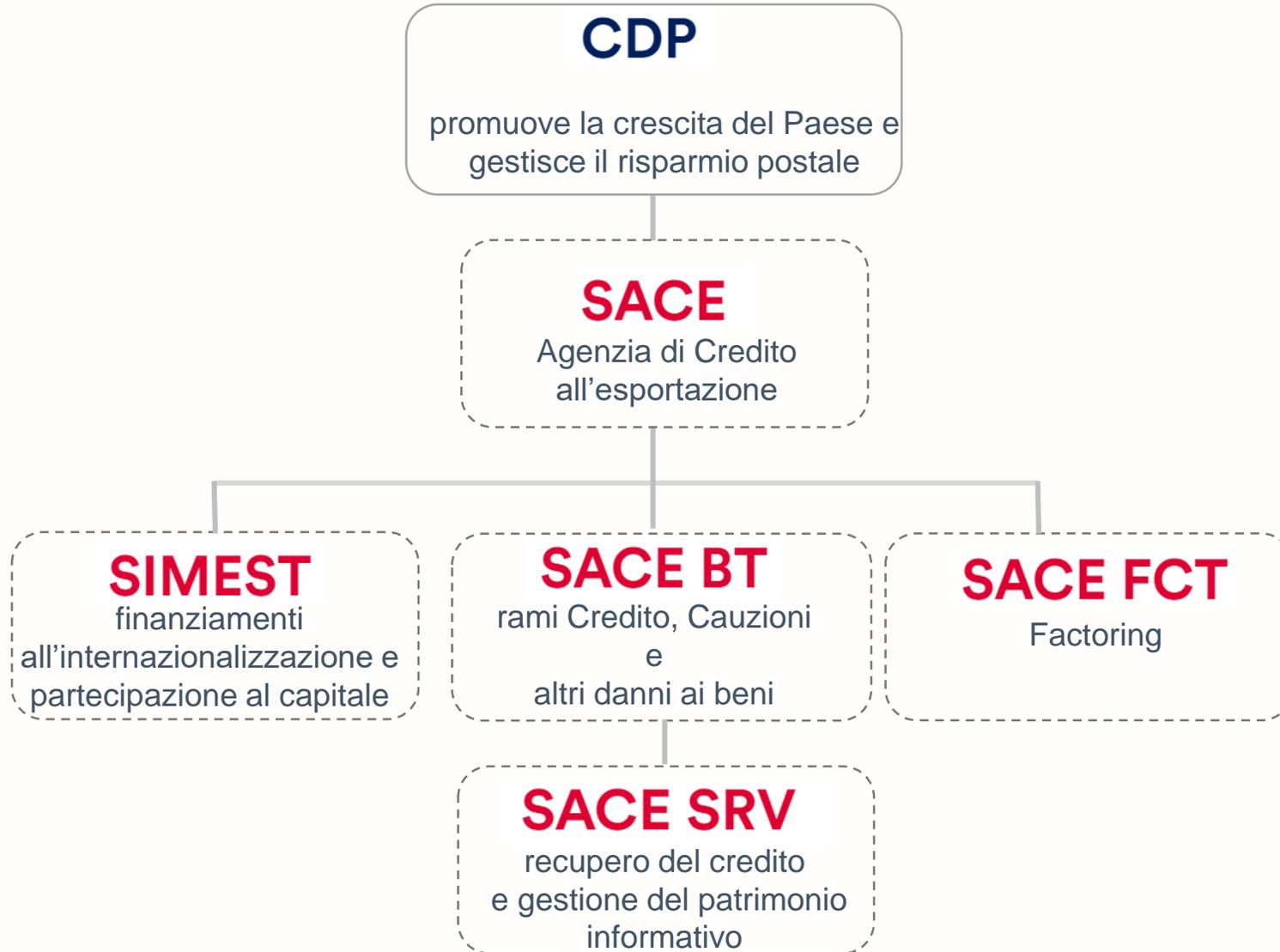


Soluzioni assicurativo-finanziarie per l'internazionalizzazione

Rossella Zurlo, Account Manager PMI Centro Sud

Gruppo Cassa Depositi e Prestiti



Prossimità alle Imprese in Italia e sui mercati internazionali

RETE ESTERA



- Hong Kong
- Mumbai
- Mosca
- Istanbul
- Dubai
- Nairobi
- Johannesburg
- Città del Messico
- San Paolo
- Shanghai

RETE NAZIONALE

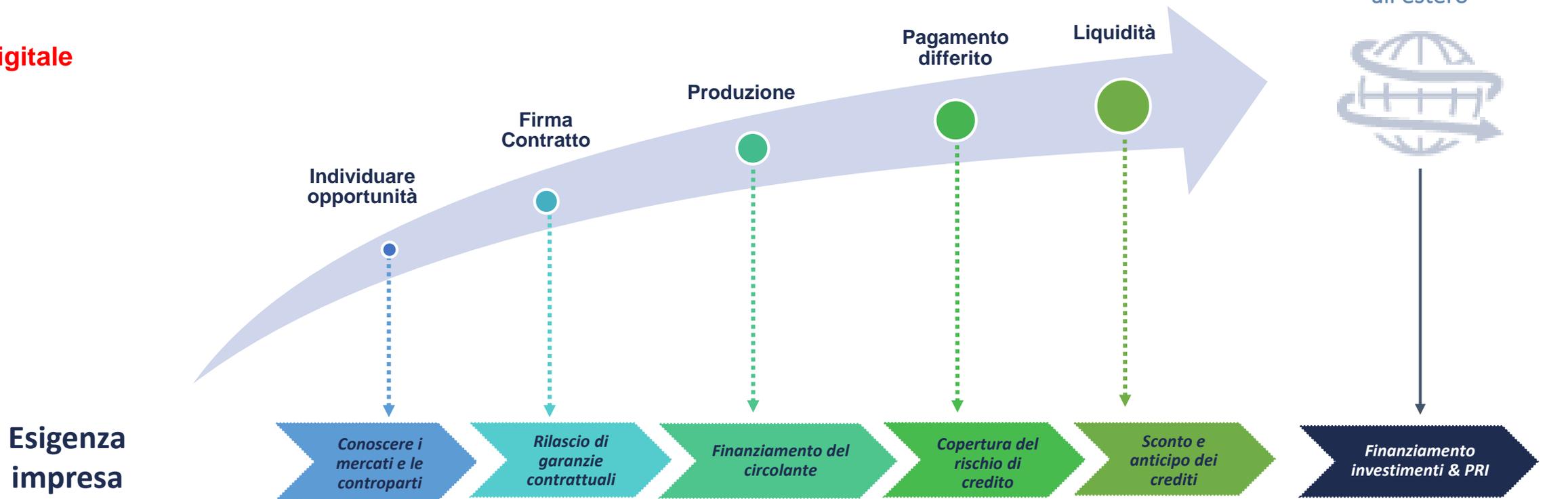


Per garantire la vicinanza alle imprese italiane, la Rete di SACE è organizzata in:

- **Divisione Mid Corporate**, suddivisa in 4 macro aree territoriali e responsabile della relazione con aziende con fatturato compreso tra 50 e 500 milioni di euro;
- **Divisione PMI**, suddivisa in 2 macro aree territoriali e responsabile della relazione con aziende con fatturato fino a 50 milioni di euro

Gli strumenti: dalla vendita agli investimenti

Digitale



Soluzioni SACE SIMEST

- Report informativi
- Mappe rischi
- Valutazioni controparti
- Bondistica
- Garanzie contrattuali
- SBLC
- Finanziamenti a BT
- Working Capital Facility
- Garanzie finanziarie
- Assicurazione crediti domestici e esteri (rischi singoli e portafogli)
- Trade Finance
- Factoring
- Linee di credito a MLT
- Protezione degli investimenti esteri
- Equity e finanziamenti agevolati per l'internazionalizzazione SIMEST

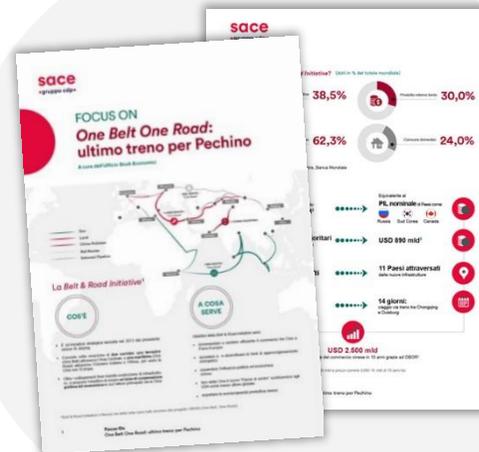
Individuazione delle opportunità all'estero

Il nostro Ufficio Studi

I nostri analisti studiano i trend dell'economia globale, con particolare attenzione all'evoluzione del rischio paese, all'andamento dei settori industriali e ai trend dell'export italiano, monitorando 189 paesi nel mondo



Rapporto Export



Focus On



Risk & Export Map



Schede Paese



Update Espresso

Export Map

Export Map

Risk Map

Valuta attraverso l'Export Opportunity Index di SACE la mappa delle migliori opportunità per le esportazioni italiane nel mondo. Scopri inoltre come è andato l'export italiano lo scorso anno e le previsioni per i prossimi anni. Per la metodologia dell'Export Opportunity Index [clicca qui](#).

<https://www.sacesimest.it/mappe#/mappe/export-map>



Seleziona un Paese 

Legenda



Export Up: Credito Fornitore Digital

Proteggi i tuoi crediti all'estero offrendo dilazioni di pagamento all'acquirente

VALUTA GRATUITAMENTE LA TUA OPERAZIONE



→ Metti il turbo al tuo **business**, inserisci Paese, settore, durata e importo relativi alla tua operazione e **ottieni una stima di prezzo dell'assicurazione**

REGISTRATI E ACCEDI ALL'AREA RISERVATA



→ Registrati per accedere all'area riservata SACESIMEST

Potrai assicurare la tua **singola commessa estera con Export UP¹** (Paesi OCSE 0 per dilazioni > 24 mesi; Resto del mondo per qualsiasi dilazione) o con **BT EXPORT 24²** (Paesi OCSE 0 per dilazioni ≤ a 24 mesi)

¹ SACE S.p.A. (accettate operazioni fino a € 5mln senza garanti)

² SACE BT (accettate operazioni fino € 1mln)

RICHIEDI LA VALUTAZIONE OPERAZIONE



→ Blocca per 3 mesi il **prezzo³** della tua **assicurazione con una valutazione op.ne**, inserisci semplici informazioni sull'operazione, sui pagamenti e sul cliente e avrai

- ✓ **Certezza dei tempi di attesa**
- ✓ **Prezzi competitivi**

³In caso di esito positivo, viene visualizzato l'importo del credito assicurabile e il prezzo dell'assicurazione bloccato per tre mesi

FIRMA DIGITALE ED ACQUISTO/EMISSIONE POLIZZA



→ **Scegli** un metodo di pagamento e finalizza l'acquisto della tua polizza

Hai bisogno di supporto?
Contatta il **Customer Care**

800.269.264

info@sacesimest.it

**Digitalizziamo per consentire
alle imprese di cogliere,
in modo semplice e sicuro,
le nuove opportunità nel mondo**

Polizza Credito Fornitore con Voltura

A chi si rivolge: ad aziende italiane che concedono dilazioni di pagamento ai propri acquirenti esteri

Rischi coperti: rischio di produzione (mancato recupero costi per revoca commessa) e rischio di credito legato ad eventi di natura politica e commerciale

Livello di copertura: fino al 100%

Durata: fino a 5 anni

I vantaggi

- ✓ **Impresa italiana:** offerta commerciale più competitiva; possibilità di monetizzare i crediti tramite voltura di polizza SACE presso le banche.
- ✓ **Impresa straniera:** beneficiare di dilazioni di pagamento a condizioni vantaggiose
- ✓ **Banca:** offrire al cliente assicurato da SACE lo smobilizzo pro soluto del credito (voltura della polizza SACE)



Conferma di Credito Documentario

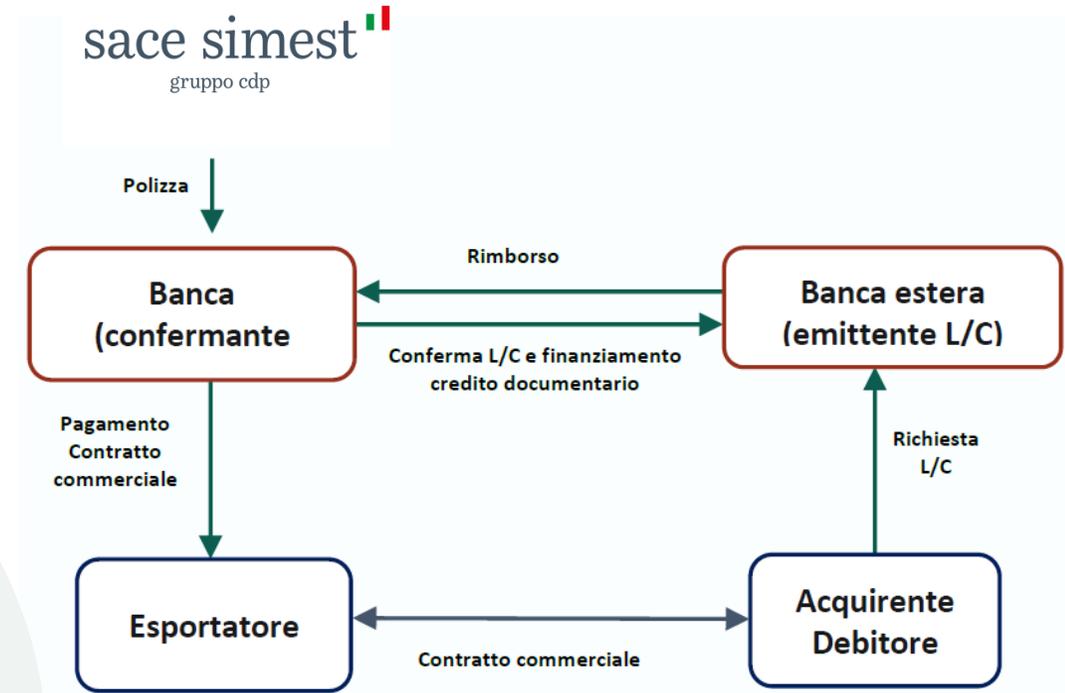
A chi si Rivolge: Banche che confermano lettere di credito e impegni simili

Rischi coperti: Rischio del credito, ovvero mancato rimborso del CD da parte della banca estera emittente, a seguito del verificarsi di eventi di natura politica o commerciale.

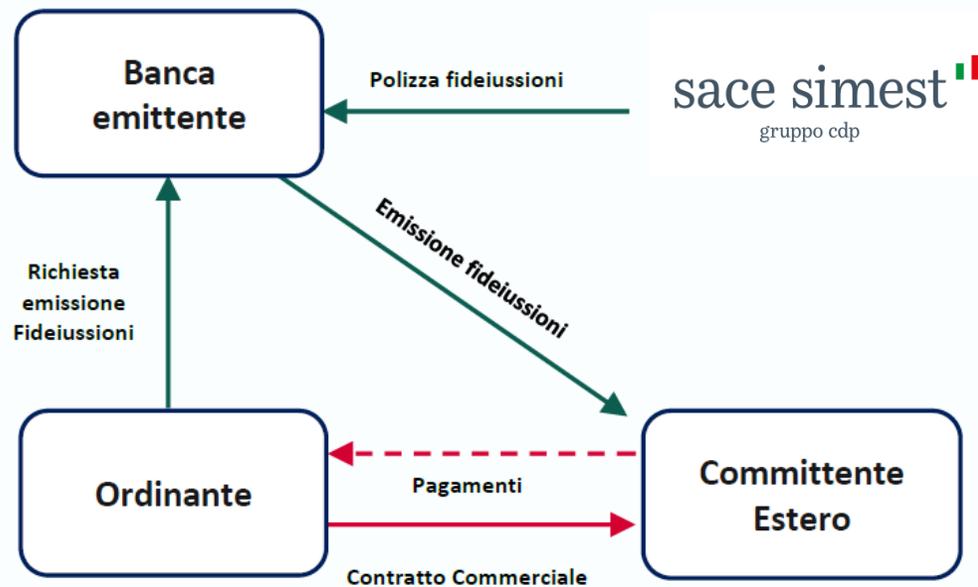
Livello di copertura massimo: fino al 100%.

I vantaggi

- ✓ **L'impresa Italiana:** riceve pagamenti in linea con le condizioni contrattuali previste e amplia l'offerta commerciale, avendo la possibilità di negoziare con il cliente estero finanziamenti a medio/lungo termine a condizioni competitive.
- ✓ **La banca italiana:** vi è un potenziale aumento del business dei crediti documentari, grazie alla condivisione del rischio con SACE.



Polizza Fideiussioni



A chi si rivolge: imprese italiane che devono prestare garanzie contrattuali a committenti esteri

Rischi coperti: rischi di performance e escussione indebita delle garanzie

Livello di copertura: fino al 50%

Sottostante la copertura: Bid Bond, Advanced Payment Bond, Performance Bond, Money Retention Bond, Warranty Bond

I vantaggi

- ✓ **Impresa italiana:** soddisfare requisiti per partecipare a gare d'appalto e svolgere commesse estere; **accrescere il volume di fidi disponibili** incrementando il volume di operatività, **miglioramento gestione finanziaria**
- ✓ **Per la Banca:** incrementare la capacità di affidare i propri clienti lato firma

Garanzie finanziarie

GARANZIA FINANZIARIA

Puoi ottenere la nostra garanzia su finanziamenti bancari a **breve** e a **medio/lungo termine**

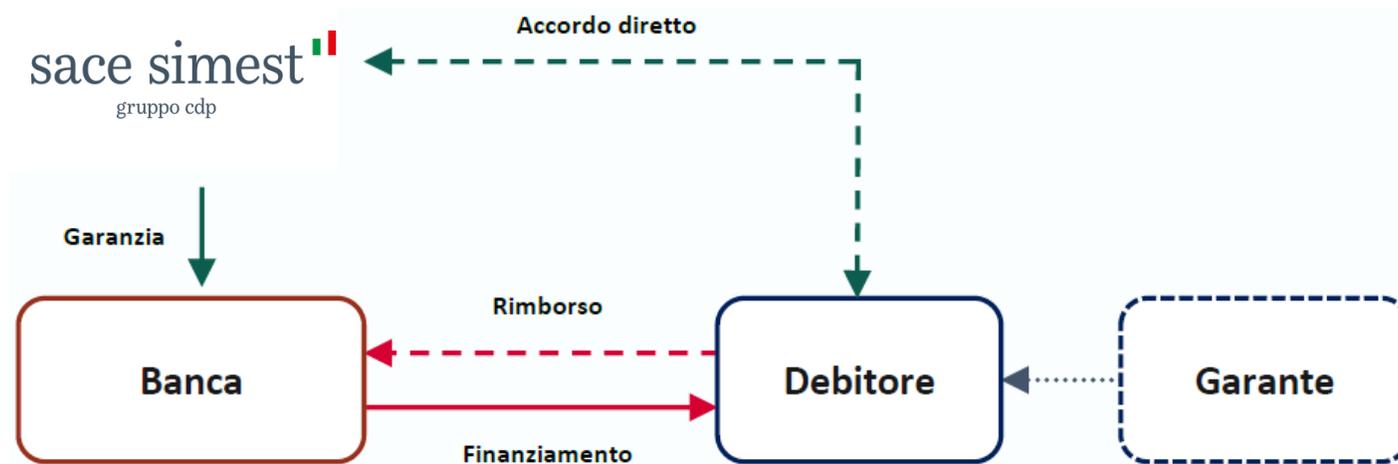
I vantaggi

Incrementare le linee di fido disponibili presso il sistema bancario

Con banche convenzionate procedure semplici e veloci per le PMI

I requisiti:

- ✓ Società di capitali con fatturato fino a euro 250 mln e quota export pari almeno al 10%
- ✓ **Mutuo chirografario**
- ✓ Durata: **min 6 mesi e max 84 mesi** (sempre +3 mesi di pre-ammortamento)
- ✓ Importo: min euro **100k** e max euro **5 mln**
- ✓ Garanzia **SACE: 50%**
- ✓ *Pricing*: stabilito sulla base del **rating della banca** (griglia predefinita)



Lettera di credito Stand-By

La **Lettera di credito Stand-by** (Stand-by Letter of Credit – in sigla “SBLC”) è uno strumento che, come il credito documentario, prevede la presentazione di documenti per il suo utilizzo, ma il cui scopo è quello di **prestare una garanzia**.

La SBLC viene **attivata dalla Banca estera**, presentando i documenti prescritti, **solo nel caso in cui il debitore non adempia l’obbligazione contrattuale**

GARANZIA SACE

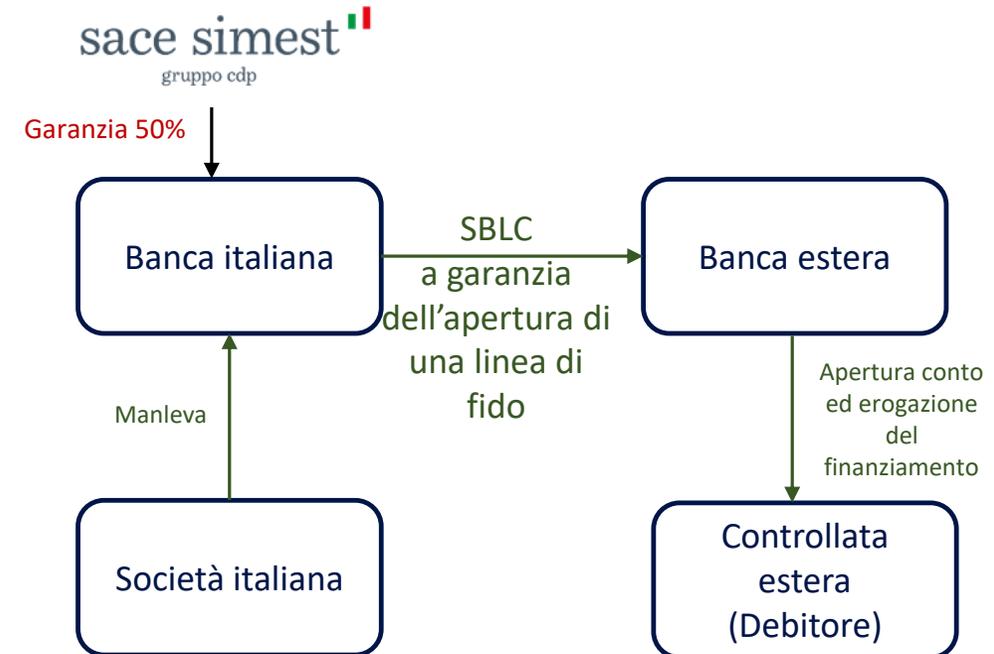
E’ uno strumento per la **banca italiana**

Rischio coperto: rischio di credito derivante dall’inadempimento dell’obbligazione contrattuale da parte della collegata estera

Massimo livello di copertura: fino ad un massimo del 50%

I VANTAGGI

- Incrementare le linee di fido disponibili presso il sistema bancario
- Grazie alla quota garantita la Banca non accantona capitale
- Le Banche sono incentivate a rilasciare un fido maggiore con una durata più lunga
- Il premio non viene pagato dall’esportatore, ma è la Banca a retrocedere a SACE la quota dello spread addebitato al cliente in funzione della percentuale di garanzia



Polizza IDE

A chi si rivolge: banche o società italiane o loro controllate estere che effettuano investimenti esteri in forma di apporto di capitale, di beni strumentali, di servizi e di finanziamenti

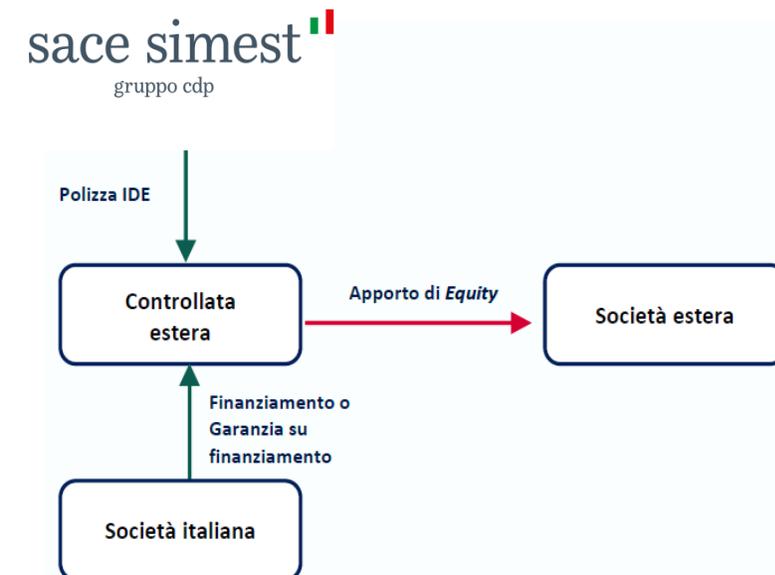
Rischi coperti:

- ✓ il rischio di perdita parziale o totale dei capitali, utili, interessi e somme derivante da eventi di natura politica riferibili ad **atti espropriativi, guerra e disordini civili, restrizioni valutarie e violazione di contratto** stipulato con controparte pubblica locale.
- ✓ I rischio di mancato guadagno dell'impresa estera dovuto a una **temporanea interruzione** dell'attività produttiva a seguito di guerra e disordini civili.

Livello di copertura: fino al 100%

I vantaggi

- ✓ **Consolidare e ampliare il business in mercati ad alto rischio,** ma con grandi potenzialità.
- ✓ **Migliorare termini e condizioni dei finanziamenti concessi** alle partecipate estere, grazie alla cessione dei diritti di polizza alla banca finanziatrice. Condivisione del rischio con SACE.



Opportunità per le PMI nella catena del valore internazionale: la Push Strategy

➤ **20**
Business
Matching

➤ **680**
PMI
coinvolte

➤ **Oltre**
€1,5 mld di
operazioni

	Kuwait 	Oil & Gas, Petrochemical
	Turchia 	Railway Infrastructure, Waste and water treatment
	India 	Mining equipment, Infrastructure, Agricultural and medical equipment
	Brasile 	Mining equipment
	India 	Petrochemical, Retail
	Brasile 	Petrochemical
	EAU 	Public services
	Messico 	Oil & Gas, Petrochemical

Effetti positivi della Push strategy



Effetti positivi

Aumentare gli acquisti dall'Italia "su base *best effort*"

Partecipare ad incontri ed eventi di matchmaking **organizzati da SACE** per incoraggiare il dialogo con potenziali partner commerciali italiani

Impegno a fornire a SACE, su base trimestrale, un **report** dei contratti siglati con gli esportatori italiani

Export +2,25 mld€

PIL +2 mld€
Valore aggiunto

Occupazione +34k
FTE

Partecipazioni SIMEST al capitale di società controllate estere

PARTECIPAZIONI:
il ventaglio
di strumenti
SIMEST



51%
QUOTA
CAPITALE



49%
QUOTA
CAPITALE



Finanziamento
per progetto
di sviluppo
internazionale



1

PARTECIPAZIONE
DIRETTA
AL CAPITALE



2

PARTECIPAZIONE FONDO
VENTURE CAPITAL
IN AREE GEOGRAFICHE
STRATEGICHE



3

CONTRIBUTO IN CONTO
INTERESSI PER
INVESTIMENTI EXTRA UE



4

FINANZA
INTERNAZIONALE

Possibilità di co-finanziamento
in partnership con DFIs
e istituzioni finanziarie
bilaterali e multilaterali

**STRUMENTI
SIMEST**

Finanziamenti SIMEST per l'internazionalizzazione

- **Partecipazione a fiere, mostre e missioni di sistema**
supportiamo la partecipazione delle PMI a eventi internazionali e missioni di sistema per promuovere il business su nuovi mercati: fino a **€ 100.000**
- **Studi di fattibilità**
finanziamo studi di fattibilità collegati a investimenti esteri: fino a **€ 150.000** per investimenti commerciali e fino a **€ 300.000** per investimenti produttivi
- **Programmi di inserimento sui mercati extra UE**
agevoliamo l'ingresso in nuovi mercati finanziando l'apertura di strutture commerciali permanenti: fino a **€ 2,5 milioni**
- **Patrimonializzazione delle PMI esportatrici**
sosteniamo il rafforzamento patrimoniale delle PMI italiane con vocazione internazionale con finanziamenti fino a **€ 400.000**
- **Programmi di assistenza tecnica**
sosteniamo la formazione del personale nelle iniziative di investimento estere: fino a **€ 300.000**
- **Temporary Export Manager** NEW
finanziamo l'inserimento temporaneo in azienda di figure professionali specializzate (Temporary Export Manager) finalizzato alla realizzazione di progetti di internazionalizzazione in Paesi extra UE: fino a **€ 150.000**
- **E-Commerce** NEW
finanziamo lo sviluppo di soluzioni di E-Commerce in Paesi extra UE attraverso l'utilizzo di un Market Place o la realizzazione di una piattaforma informatica sviluppata in proprio: fino a **€ 300.000**



Nuovo Portale dei Finanziamenti

live da marzo 2019

**Tasso agevolato:
0,069% ***

** Tasso agevolato del mese di febbraio 2020. Il tasso è pari al 10% del tasso di riferimento UE, variabile su base mensile*

sace simest 
gruppo cdp

Partecipazione a fiere, mostre e missioni di sistema



L'impresa vuole partecipare ad una iniziativa promozionale, per diffondere il proprio marchio e/o prodotto in un Paese extra UE

A CHI È DEDICATO

A tutte le PMI, in forma singola o di rete soggetto



SPESE FINANZIABILI

spese per spazi espositivi, allestimenti, personale interno ed esterno, attività promozionali e consulenze legate alla partecipazione a una fiera o mostra in Paesi extra UE, incluse le missioni di sistema



TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO

10% del tasso di riferimento UE

** [controlla qui l'attuale tasso agevolato](#)*



DURATA DEL FINANZIAMENTO

4 anni, di cui 1 di preammortamento

IMPORTO FINANZIABILE

- ≤ € 100.000
- ≤ 10% del fatturato dell'ultimo bilancio approvato



CONDIZIONI

- ogni domanda deve riguardare una sola iniziativa in un solo Paese extra UE;
- richiedente il finanziamento agevolato deve aver depositato presso il Registro imprese almeno un bilancio relativo a un esercizio completo.



Studi di prefattibilità e fattibilità



L'impresa vuole verificare in via preventiva la fattibilità di un investimento commerciale o produttivo in un mercato extra UE

A CHI È DEDICATO

A tutte le imprese, in forma singola o di rete soggetto



SPESE FINANZIABILI

spese per indennità di trasferta per il personale interno, viaggi, soggiorni e consulenze.



TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO

10% del tasso di riferimento UE

** [controlla qui l'attuale tasso agevolato](#)*



DURATA DEL FINANZIAMENTO

4 anni, di cui 1 di preammortamento



IMPORTO FINANZIABILE

- ≤ € 150.000 per studi su investimenti commerciali
- ≤ € 300.000 per studi su investimenti produttivi
- ≤ 12,5% del fatturato medio dell'ultimo biennio



CONDIZIONI

- lo studio deve essere relativo a un unico Paese di interesse
- è possibile presentare più domande per studi di fattibilità in Paesi diversi

Programmi di inserimento sui mercati extra UE



L'impresa vuole aprire una stabile struttura commerciale (ufficio, show room, negozio o corner, o centro di assistenza post vendita) per la diffusione di prodotti e/o servizi a marchio italiano in un Paese extra UE

A CHI È DEDICATO

A tutte le imprese, in forma singola o di rete soggetto



SPESE FINANZIABILI

Spese per locali, personale, per viaggi, formazione, consulenze e attività promozionali (in aggiunta la quota forfettaria max 20%).



TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO

10% del tasso di riferimento UE

** [controlla qui l'attuale tasso agevolato](#)*



DURATA DEL FINANZIAMENTO

6 anni, di cui 2 di preammortamento



IMPORTO FINANZIABILE

- min € 50.000,00
- max € 2.500.000,00
- ≤ 25% del fatturato medio dell'ultimo biennio



CONDIZIONI

- il programma può riguardare la diffusione di prodotti o servizi su nuovi mercati e/o il lancio di nuovi prodotti o servizi in aree già presidiate (programma di potenziamento)
- è possibile presentare più domande per programmi in Paesi di destinazione diversi

Patrimonializzazione PMI esportatrici



L'impresa vuole accrescere la competitività internazionale migliorando la sua solidità patrimoniale .

A CHI È DEDICATO

Alle PMI italiane, costituite in forma di società di capitali, che nell'ultimo triennio abbiano realizzato all'estero almeno il 35% del proprio fatturato



TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO

- tasso di riferimento UE per i primi due anni; in caso di raggiungimento/mantenimento o superamento del livello soglia di solidità patrimoniale, nei 4 anni successivi sarà applicato il tasso agevolato pari 10% del tasso di riferimento UE.



** [controlla qui l'attuale tasso agevolato](#)*



DURATA DEL FINANZIAMENTO

6 anni, di cui 2 di preammortamento

IMPORTO FINANZIABILE

- ≤ € 400.000
- ≤ 25% del patrimonio netto



CONDIZIONI

- il finanziamento è finalizzato al raggiungimento/miglioramento o mantenimento del livello di solidità patrimoniale (patrimonio netto/attivo immobilizzato);
- l'impresa può presentare domanda purché il suo livello di solidità patrimoniale d'ingresso non sia superiore a 1,60 se industriale/manifatturiera e superiore a 2,60 se commerciale/di servizi

Programmi di assistenza tecnica



L'impresa vuole formare il personale in loco successivamente alla realizzazione di un suo investimento in Paesi extra UE

A CHI È DEDICATO

A tutte le imprese, in forma singola o di rete soggetto



SPESE FINANZIABILI

spese per personale interno, viaggi, soggiorni e consulenze, sostenute per la formazione del personale operativo all'estero



TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO

10% del tasso di riferimento UE

* [controlla qui l'attuale tasso agevolato](#)



DURATA DEL FINANZIAMENTO

4 anni, di cui 1 di preammortamento



IMPORTO FINANZIABILE

- ≤ 300,000 euro
- ≤ 12,5% del fatturato medio dell'ultimobiennio



CONDIZIONI

- il programma deve riguardare un unico Paese extra UE;
- l'investimento deve essere avviato da non più di 6 mesi prima della data di presentazione della domanda di finanziamento.

Progetti di internazionalizzazione realizzati con un TEM 1/2



L'impresa vuole realizzare progetti di internazionalizzazione in Paesi extra UE attraverso l'affiancamento temporaneo di un professionista specializzato

A CHI È DEDICATO

A tutte le società di capitali, in forma singola o di rete
soggetto



SPESE FINANZIABILI

spese per le prestazioni professionali del TEM,
spese strettamente connesse alla realizzazione del
progetto elaborato con l'assistenza del TEM



TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO

10% del tasso di riferimento UE

* [controlla qui l'attuale tasso agevolato](#)



DURATA DEL FINANZIAMENTO

4 anni di cui 2 di preammortamento



IMPORTO FINANZIABILE

- min € 25.000,00;
- max € 150.000,00;
- ≤ 12,50% del fatturato medio dell'ultimobiennio



CONDIZIONI

- le “Società di Servizi” che forniscono il TEM devono essere società di capitali
- il programma deve riguardare massimo tre Paesi extra UE

Progetti di internazionalizzazione realizzati con un TEM 2/2

SPESE PER LE PRESTAZIONI PROFESSIONALI DEL TEM

- Spese relative alle prestazioni di figure professionali specializzate (TEM) risultanti dal contratto tra l'impresa richiedente e la Società di Servizi)

SPESE STRETTAMENTE CONNESSE ALLA REALIZZAZIONE DEL PROGETTO ELABORATO CON L'ASSISTENZA DEL TEM

- Spese per attività promozionali;
- Spese per le certificazioni di prodotti e/o servizi, deposito di marchi o altre forme di tutela del made in Italy;
- Spese per attività di supporto:
 - Spese per la formazione interna/esterna del personale amministrativo o tecnico;
 - Spese di viaggio e soggiorno da parte degli amministratori e/o titolari dell'impresa richiedente;
 - Spese di viaggio e soggiorno (incoming) di potenziali partner locali (esclusa la clientela);
 - Spese legali per la costituzione di società controllate locali o filiali gestite direttamente.

Programmi per lo sviluppo del commercio elettronico (E- Commerce) 1/2)



L'impresa vuole sviluppare il proprio commercio digitale in Paesi extra UE attraverso una piattaforma informatica propria o un market place

A CHI È DEDICATO

A tutte le società di capitali, in forma singola o di rete soggetto



DURATA DEL FINANZIAMENTO

4 anni, di cui 1 di preammortamento

SPESE FINANZIABILI

creazione e sviluppo della piattaforma, gestione/funzionamento della piattaforma /market place, spese promozionali e formazione



IMPORTO FINANZIABILE

- min € 25.000,00;
- max € 200.000,00 per l'utilizzo di un market place fornito da soggetti terzi;
- max € 300.000,00 per la realizzazione di una piattaforma propria.
- ≤ 12,5% del fatturato medio dell'ultimo biennio

TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO

10% del tasso di riferimento UE

* [controlla qui l'attuale tasso agevolato](#)



CONDIZIONI



- il programma deve riguardare un unico Paese extra UE;
- sia il market place che la piattaforma informatica devono avere un dominio di primo livello nazionale registrato in un Paese extra UE;

Programmi per lo sviluppo del commercio elettronico (E- Commerce) 2/2)

CREAZIONE E SVILUPPO DELLA PIATTAFORMA

- creazione sito e-commerce front-end;
- creazione sito responsive/sito mobile/app;
- costo configurazione del sistema;
- spese di acquisto, registrazione e gestione del dominio geografico nel Paese di destinazione presso l'Authority locale;
- consulenze a supporto della piattaforma.

GESTIONE/FUNZIONAMENTO DELLA PIATTAFORMA / MARKET PLACE

- spese di registrazione per apertura store in marketplace;
- annual fee per il funzionamento e mantenimento della piattaforma/marketplace;
- spese per la sicurezza dei dati e della piattaforma;
- circuiti di pagamento;
- scheda tecnica dei prodotti;
- traduzione dei contenuti;
- registrazione, omologazione e tutela del marchio;
- spese di monitoraggio accessi alla piattaforma;
- spese per analisi e tracciamento dati di navigazione.

SPESE PROMOZIONALI E FORMAZIONE

- spese per l'indicizzazione della piattaforma/marketplace;
- spese per web marketing;
- spese per comunicazione e promozione;
- formazione del personale adibito alla gestione/funzionamento della piattaforma.

Grazie per l'attenzione

www.sacesimest.it